

Commercieel medewerker

Functieomschrijving:

- Je bent het commerciële aanspreekpunt voor de klanten en prospecten.
- Je helpt de garagisten om zo de verkoopcijfers en het serviceniveau van Brezan te verhogen.
- Samen met de filiaalleider zorg je voor een uitstekende service in de winkel en aan de telefoon.
- Door je enthousiasme en positieve drive bouw je mee aan een goede werksfeer in het filiaal dat het uithangbord van Brezan in jouw regio is.
- Je werkt ook op zaterdagen. Uiteraard wordt deze dag gecompenseerd met een vrije dag.
- Je levert de door de klanten bestelde goederen af in hun bedrijf en zorgt daarbij voor een goede en persoonlijke band met jouw klanten.
- Je rapporteert op regelmatige basis aan de filiaalleider.

Aanbod:

Brezan Autoparts België, met twintig filialen, is specialist in auto-onderdelen en de volledige uitrusting van materiaal en werktuigen voor de garagist. Kortom, Brezan levert alles wat een garagist nodig heeft. Kijk op <http://www.brezan.be/meer-over/> voor meer informatie.

- Voltijdse job met optie vast
- Een job in een dynamische en groeiende onderneming die investeert in haar mensen om als een sterk team de klanten echt te helpen.
- Een vast salaris aangevuld met bonus en extralegale voordelen.
- Een zeer ervaren team dat je met raad en daad bijstaat zodat jij je volop kan ontwikkelen.

Gezocht profiel:

- Er zal enkel worden gereageerd op sollicitanten met het gevraagde profiel!
- Je hebt een diploma Autotechniek op TSO-niveau of bent gelijkwaardig door ervaring. In elk geval heb je een eerste verkoopervaring opgebouwd, bijvoorbeeld als binnendienstmedewerker, toonzaalverkoper of televerkoper.
- Je bent een gemotiveerde en gedreven persoon met commerciële en administratieve vaardigheden. Je bent flexibel, oplossingsgericht en nauwkeurig met cijfers.
- Je bent het aanspreekpunt voor je klanten. Door je kennis, inzet en sympathie verschaft je elke klant een persoonlijke service.